

Il Presidente dell'Ordine dei Dottori Commerciali e degli Esperti Contabili

Marco Stolfi tra futuro Italia e formazione

"Partecipazione attiva dei colleghi e continuità ai principi contabili"



Intensificare i rapporti con il colleghi italiani, ma anche trovare unità d'intenti con gli iscritti, e uno sguardo rivolto alla formazione. Agenda densa di priorità, quella che ci "apre" il Presidente dell'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili della Repubblica di San Marino, Marco Stolfi, eletto il 12 ottobre.

Presidente, da dove parte il suo mandato?

"Si lavorerà per intensificare i rapporti e l'accordo, siglato nel mese di febbraio, con l'Ordine Nazionale dei Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili italiano. Accordo che, lo ricordo, tratta la possibilità per i componenti dei rispettivi Ordini di poter intrattenere rapporti di mutua collaborazione, con piena equiparazione tra liberi professionisti dei due Stati. Verrà quindi dato naturale ampliamento ai rapporti tra i due Ordini Nazionale e conseguentemente anche con quelli limitrofi".

Vista anche la stretta attualità e l'attiguità con le vostre competenze, come vede l'introduzione dell'IVA a San Marino?

"La nuova imposta, denominata IGC, rappresenta una base importante per il futuro del nostro Paese, anche in un'ottica di ampliamento delle relazioni: di certo potrà migliorare gli interscambi commerciali. Adottare un'imposta simile a quella già in essere in Europa è uno strumento dalle grandi potenzialità, ma anche una chiave di accesso al percorso di avvicinamento all'UE che il Paese ha iniziato a intraprendere. Chiaramente dovrà essere ben calibrata: il sistema monofase prevede per sua natura una pressione fiscale minore rispetto all'IVA. Crediamo nel progetto, ma deve essere introdotta in maniera graduale, non 'traumatica'. L'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili, in questa fase molto delicata, darà il suo contributo di idee, concentrandosi soprattutto sulle norme transitorie".

L'ODCEC sammarinese conta circa 120 iscritti.

"La raccomandazione che ho espresso ai colleghi è quella di una partecipazione attiva,

anche a livello di idee e spunti. Credo sia importante una ricerca di unitarietà, di confronto. Durante gli incontri ho spiegato che è mia inten-

zione dare continuità per esempio ai 'principi contabili': è compito dell'Ordine dare direttive e interpretazioni sulle competenze e le re-

sponsabilità di chi opera in generale nel nostro settore, di chi fa revisione contabile e di chi fa parte di collegi sindacali. Si tratta di un'iniziativa

va che coinvolge anche il professor Gianfranco Capodaglio che ricopre prestigiosi incarichi analoghi in Italia e che colgo l'occasione per ringraziare".

Tra le priorità del suo mandato, la formazione.

"Ritengo sia molto importante, ma allo stesso tempo deve essere ampliata. Gli iscritti sono tenuti a seguire i corsi di aggiornamento per ottenere i crediti. Secondo me non deve essere un obbligo, ma un interesse che permette ai professionisti di conoscere tutte le novità. A gennaio prossimo partirà la Scuola Sammarinese di Alta Formazione per le Professioni di Avvocato, Notaio, Dottore Commercialista ed Esperto Contabile, un momento di confronto utile anche a chi svolge questa professione già da tempo".

Alessandro Carli

100% investimento sicuro

IN forma

INforma e San Marino Fixing in collaborazione con *Alluminio Sammarinese, Ceramica del Conca, Colombini e Sit*, promuovono percorsi di formazione con l'obiettivo di far crescere la cultura d'impresa e dare risposte concrete al bisogno di formazione e di aggiornamento professionale delle imprese sammarinesi

Il closer delle vendite!

Tecniche di persuasione per riuscire tramite l'ipnosi conversazionale a convincere i tuoi interlocutori delle tue idee, far cambiare agli altri la loro posizione ed aumentare le tue potenzialità di vendita dal 10% al 30%. PERCHÉ NO!

Venerdì 27 novembre 2015 - 8 ore

orario del seminario: dalle 9,00 alle 13,00 e dalle 14,00 alle 18,00

Destinatari:

Responsabili commerciali e marketing, Addetti commerciali, Imprenditori.

Obiettivi del corso:

Appropriarsi dei principali criteri dell'ipnosi conversazionale

Conoscere le 5 fasi dell'arte della persuasione

Esercitare direttamente la pratica di gestione della conversazione con gli altri

Conoscere segreti e tecniche per gestire i nostri interlocutori

Far acquisire agli altri il nostro punto di vista senza imposizioni

Acquisire carisma e maggiore considerazione dagli altri.

Docenza: Dott. Steve Benedettini

Associati ANIS e abbonati San Marino Fixing un partecipante € 150 due partecipanti € 200

Altri

€ 250 a partecipante

sede del seminario:
nuova sede - 1° piano
piazzetta Bramante Lazzari, 2
47890 San Marino Città

Per info e prenotazioni:

Coordinatore Formazione

dott. Roberto Parma

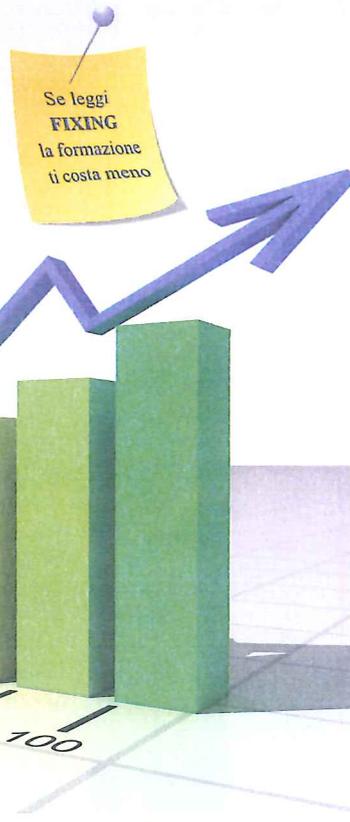
tel. 0549 87 39 25 mobile 339 80 16 455

informa@anis.sm

media partner



partner del progetto



Focus Il nuovo Consiglio dell'ODCEC

Il 12 ottobre si è insediato il nuovo Consiglio dell'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili. Il nuovo Consiglio ha eletto Marco Stolfi Presidente, Pierangela Gasperoni vice Presidente, Alessia Scarano Segretario, Orsolina Muccioli Tesoriere e Massimo Tummietto Consigliere. Sempre il 12 ottobre si è insediato il nuovo Collegio dei Revisori dei Conti composto da Stefano Giulianelli e Marilena Conti. Dal nuovo Consiglio un sentito ringraziamento ai colleghi Marino Albani (Presidente uscente), Andrea Albertini (Tesoriere uscente), Mirko Muccioli e Daniela Mina (Sindaci uscenti) per il lavoro svolto e per gli importanti risultati conseguiti durante il corso del loro mandato.